

Μεταπτυχιακό πρόγραμμα στη Διοίκηση Πωλήσεων

Ένα εφαλτήριο για
επαγγελματίες του κλάδου
των πωλήσεων που
επιθυμούν να ανελιχθούν
στο επίπεδο της διοίκησης
πωλήσεων.

A GLANCE

ΥΠΟ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ ΤΩΝ


ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ
<https://ipe.org.gr/>


ΕΛΛΑ-ΔΙΚΑ
ΜΑΣ
ΕΛΡΑ
ΠΑΡΑΓΩΓΗ
ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑ
ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ
<http://ella-dikamas.gr/>

Το μεταπτυχιακό πρόγραμμα στη Διοίκηση Πωλήσεων θα σας βοηθήσει να αναπτύξετε τις διευρυμένες δεξιότητες που προσδοκούν σήμερα οι εταιρείες από τους διευθυντές πωλήσεων. Θα μάθετε πώς να σχεδιάζετε και να εφαρμόζετε αποτελεσματικά σχέδια πωλήσεων για τοπικές και διεθνείς αγορές, βάσει πραγματικών δεδομένων. Θα μάθετε επίσης πώς να θέτετε στόχους για την ομάδα των πωλητών σας και πώς να αξιολογείτε την πρόοδό τους ώστε να διασφαλίζεται η επίτευξη των στόχων που έχετε θέσει. Ταυτόχρονα θα αποκτήσετε βαθύτερη κατανόηση άλλων επιχειρησιακών διεργασιών, όπως το μάρκετινγκ, η χρηματοδότηση και η διοίκηση εφοδιαστικής αλυσίδας, οι οποίες έχουν άμεση επίδραση στις πωλήσεις. Παράλληλα το πρόγραμμα καλλιεργεί και ενισχύει θεμελιώδεις δεξιότητες της διοίκησης επιχειρήσεων, όπως η ηγεσία, η καινοτομία, η εστίαση στον πελάτη και η οικοδόμηση σχέσεων. Μέσα από τη διδακτέα ύλη, τις ομαδικές εργασίες, τις προσομοιώσεις και τα παιχνίδια ρόλων θα μπορέσετε να κατανοήσετε καλύτερα τις προκλήσεις της προσέλκυσης ταλέντων, της καθοδήγησης του προσωπικού και της καλλιέργειας ομαδικού πνεύματος – και να αποκτήσετε τις δεξιότητες που θα σας επιτρέψουν να τις διαχειρίζεστε αποτελεσματικά.



Βασικά Χαρακτηριστικά του Προγράμματος

Διάρκεια
1 ½ έτη πλήρους
φοίτησης

Γλώσσα
Αγγλικά

Μαθήματα
9 + Πτυχιακή εργασία

**Τρόπος
παρακολούθησης**
Φυσική παρουσία
στην τάξη ή
Εξ αποστάσεως

Πλεονεκτήματα του Προγράμματος

Μάθηση μέσα από την πραγματική αγορά

Η διδακτέα ύλη εμπλουτίζεται με μελέτες περιπτώσεων που αναπτύσσονται σε συνεργασία με υπαρκτές επιχειρήσεις της τοπικής και παγκόσμιας αγοράς και με σεμινάρια και ομιλίες επισκεπτών επαγγελματιών που είναι ιδιαίτερα έμπειροι στον τομέα τους.

Μάθηση μέσα από την πράξη

Τα μαθήματα περιλαμβάνουν εργασίες που σας εφοδιάζουν με πρακτική εμπειρία στην εφαρμογή εννοιών, μεθόδων και εργαλείων για την επίλυση των προκλήσεων που απαντώνται συχνότερα στη διοίκηση τοπικών και διεθνών πωλήσεων.

Πρόγραμμα προσαρμοσμένο στις ανάγκες των εργαζόμενων

Μπορείτε να φοιτήσετε στο πρόγραμμα και να εργάζεστε παράλληλα, καθώς τα μαθήματα διεξάγονται αργά το απόγευμα.

Εξειδικευμένο διδακτικό προσωπικό

Οι διδάσκοντες είναι μελετητές και ερευνητές του κλάδου που έχουν εκπαιδευτεί σε διάφορα μέρη του κόσμου, ενώ επιπλέον διαλέξεις δίνονται από μια ομάδα ειδικών σε διάφορα πεδία, όπως ανάλυση δεδομένων, coaching ηγεσίας, ψηφιακό μάρκετινγκ, growth hacking και εταιρικές επικοινωνίες.

Εξατομικευμένη προσοχή

Χάρη στον ακαδημαϊκό σας σύμβουλο, στη φοιτητοκεντρική διδασκαλία και στα ολιγομελή τμήματα, θα απολαμβάνετε εξατομικευμένη προσοχή στις ιδιαίτερες ανάγκες σας και ευκαιρίες για να αναπτύξετε τα talenta σας και τα δυνατά σας σημεία.



Οικονομική Βοήθεια & Υποτροφίες

Το Hellenic American University κάνει δεκτούς φοιτητές με βάση την προοπτική της καλής ακαδημαϊκής τους επίδοσης και όχι την ικανότητά τους να καταβάλλουν τα δίδακτρα. Παρέχουμε εγγυημένα οικονομικά βοηθήματα και υποτροφίες σε φοιτητές με αποδεδειγμένη οικονομική στενότητα.

Κατά το ακαδημαϊκό έτος 2024-25, περισσότερο από το 90% των νεοεισερχόμενων φοιτητών μας έλαβε κάποιας μορφής οικονομική βοήθεια.

Για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με το πρόγραμμα οικονομικής βοήθειας, μπορείτε να επικοινωνείτε με το Τμήμα Εγγραφών του Κολλεγίου.

Προϋποθέσεις Εισαγωγής

Το πρόγραμμα απευθύνεται σε επαγγελματίες του κλάδου των πωλήσεων που επιθυμούν να ανελιχθούν στη διοίκηση πωλήσεων.

Το MSSM είναι κατάλληλο και για επαγγελματίες από άλλους επιχειρησιακούς τομείς που επιθυμούν να σταδιοδρομήσουν στις πωλήσεις.

Οι υποψήφιοι για εισαγωγή πρέπει να διαθέτουν κατ' ελάχιστο τα ακόλουθα προσ απαιτούμενα:

- Πτυχίο από αναγνωρισμένο πανεπιστήμιο ή άλλον πιστοποιημένο φορέα τριτοβάθμιας εκπαίδευσης
- Αποδεικτικό επαρκούς γνώσης της αγγλικής γλώσσας
- Συνέντευξη με ένα μέλος του διδακτικού προσωπικού του Τμήματος.

Λίγα λόγια από τον Διευθυντή του Προγράμματος

Δρ. Δαμιανός Γιαννάκης
Αναπληρωτής Καθηγητής

Το Μεταπτυχιακό στη Διοίκηση Πωλήσεων (MSSM) είναι ένα πρόγραμμα 30 πιστωτικών μονάδων, σχεδιασμένο να προετοιμάζει επαγγελματίες στον χώρο των πωλήσεων για ηγετικές θέσεις σε εγχώριο και διεθνές επίπεδο. Μέσα από το πρόγραμμα, οι φοιτητές δεν αναπτύσσουν μόνο αναλυτικές και διοικητικές δεξιότητες, αλλά μαθαίνουν να επιδιώκουν και τη δια βίου μάθηση, ανταποκρινόμενοι στις διαρκείς αλλαγές στο περιβάλλον του επιχειρείν. Αποκτούν εις βάθος κατανόηση των διοικητικών στρατηγικών και των πρακτικών που χρησιμοποιούνται σε πλαίσιο τόσο B2B όσο και B2C, εντός και εκτός συνόρων. Κατά τη διάρκεια των σπουδών τους, οι φοιτητές έχουν συχνά την ευκαιρία να αλληλεπιδρούν και να ανταλλάζουν εμπειρίες από τον κόσμο των επιχειρήσεων με τους καθηγητές τους και καταρτισμένους επαγγελματίες του κλάδου που διδάσκουν στο πρόγραμμα.

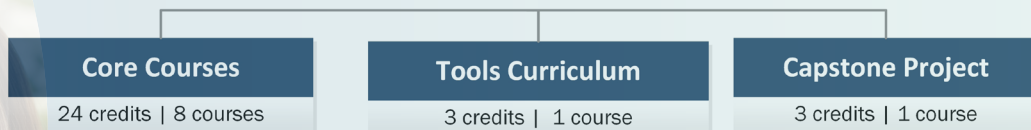
Συνοπτική Παρουσίαση του Μεταπτυχιακού στη Διοίκηση Πωλήσεων

Τα μαθήματα του προγράμματος θα σας εφοδιάσουν με τις απαραίτητες γνώσεις στον σχεδιασμό και την υλοποίηση αποτελεσματικών στρατηγικών και πρακτικών διοίκησης πωλήσεων σε περιβάλλοντα B2B και B2C. Ως φοιτητής πλήρους φοίτησης, θα μπορείτε να ολοκληρώσετε όλα τα προαπαιτούμενα για το πτυχίο σας μέσα σε 1½ ακαδημαϊκά έτη:

- Φθινοπωρινό εξάμηνο 1: 3 μαθήματα
- Χειμερινή ενδιάμεση περίοδος: 1 μάθημα
- Εαρινό εξάμηνο: 3 μαθήματα
- Φθινοπωρινό εξάμηνο 2: 2 μαθήματα

+ Capstone Project (πτυχιακή εργασία) προς το τέλος των σπουδών σας

Master of Science in Sales Management



Υποχρεωτικά Μαθήματα

Business Finance for Sales Managers
Sales Management Strategies & Practices
B2B & B2C Marketing & Sales Practices
International Marketing & Sales Management
Sales Analytics
Business and Strategic Management
Supply Chain Management
Advanced Seminars for Sales

Για περισσότερες λεπτομέρειες σχετικά με τη διδακτέα ύλη και αναλυτικές περιγραφές των μαθημάτων, συμβουλευθείτε τον διαδικτυακό οδηγό σπουδών στη διεύθυνση <https://hauniv.edu/masters-in-sales-management>

Μαθήματα Επιλογής:

AI for Sales Management
Cross Cultural Management
Export Marketing and Sales
Sales Engineering: Bridging Technical Sales and Business

Capstone Project

Το απαιτούμενο Capstone Project (πτυχιακή εργασία) μπορεί να είναι είτε μια ερευνητική εργασία είτε ένα έργο συμβουλευτικής. Το Capstone δίνει την ευκαιρία να επιδείξετε τις γνώσεις και δεξιότητες που έχετε αποκτήσει κατά τη διάρκεια της φοίτησής σας στο πρόγραμμα, την ικανότητά σας να αναλύετε ζητήματα διοίκησης πωλήσεων και να διατυπώνετε προτάσεις για την αντιμετώπιση προκλήσεων που εντοπίζετε μέσω της έρευνάς σας.

Η Άποψη μιας Απόφοιτης



Ως φοιτήτρια στο πρόγραμμα, η εμπειρία μου ήταν πολύτιμη! Πρόσφατα, έκανα αίτηση σε ένα πρόγραμμα πρακτικής άσκησης και ενθουσιάστηκα που, αντ' αυτού, μου προσφέρθηκε μια θέση εργασίας πλήρους απασχόλησης. Δεν θα τα κατάφερνα χωρίς την υποστήριξη που έλαβα από το γραφείο καριέρας και σταδιοδρομίας, τους καθηγητές μου και ειδικά τον μέντορά μου, Δρ. Γιαννάκη.

Από την αρχή, οι σπουδές μου στο ΗΑΕC φάνηκε ότι θα αποτελέσουν μεγάλη πηγή γνώσης, σε συνδυασμό και με την καθοδήγηση και τη υποστήριξη που έλαβα.

Επιπλέον, ο μέντοράς μου ήταν πάντα πρόθυμος να προσφέρει πολύτιμες συμβουλές και ιδέες.

Συνολικά, η εμπειρία μου στο πρόγραμμα ήταν εξαιρετική. Αισθάνομαι σίγουρη και καλά προετοιμασμένη για τον νέο μου ρόλο και θα συνιστούσα ανεπιφύλακτα αυτό το πρόγραμμα σε όσους επιθυμούν να αποκτήσουν μια λαμπή καριέρα στις πωλήσεις.

Είμαι ευγνώμων για τη βοήθεια που έλαβα.
Ευχαριστώ για όλα Hellenic American University!

Tania Atanasova, MSSM '24

Μια Άποψη από την Αγορά



Γιώργος Ποντίκας

Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Syngenta Ελλάς ΑΕΒΕ - Επικεφαλής Πωλήσεων Νότιας Μεσογείου

Οι περισσότεροι πωλητές βγαίνουν στο επάγγελμα βασισμένοι στο DNA τους! Οι επιχειρήσεις προσπαθούν να τους εκπαιδεύσουν ώστε να βελτιώσουν την οργάνωσή τους και να κατανοούν καλύτερα τις ανάγκες και επιθυμίες του πελάτη ώστε να ανταποκρίνονται καταλλήλως. Ένα μεταπτυχιακό στη Διοίκηση Πωλήσεων μπορεί να ενισχύσει κατά τον καλύτερο τρόπο το φυσικό χάρισμα στις πωλήσεις που διαθέτουν ορισμένοι άνθρωποι, ανοίγοντάς τους προοπτικές σταδιοδρομίας στις πωλήσεις και στο μάρκετινγκ στα πλέον απαιτητικά περιβάλλοντα και σε κορυφαίες επιχειρήσεις!

CAK

Διαπίστευση

Το Hellenic American University είναι διαπιστευμένο από την Επιτροπή Τριτοβάθμιας Εκπαίδευσης της Νέας Αγγλίας (New England Commission of Higher Education – NECHE), την οποία αναγνωρίζει το αμερικανικό Υπουργείο Παιδείας ως «μια αξιόπιστη αρχή ως προς την ποιότητα της εκπαίδευσης και των ιδρυμάτων που αναγνωρίζει».

Στήριξη από τον Κλάδο

Το Ινστιτούτο Πωλήσεων Ελλάδος (ΙΠΕ) και τα «ΕΛΛΑ-ΔΙΚΑ ΜΑΣ» έθεσαν επισήμως το M.S. στη Διοίκηση Πωλήσεων υπό την αιγίδα τους.

Διαπίστευση & Στήριξη από τον Κλάδο

Επιλογές Σταδιοδρομίας

Το 100% των αποφοίτων μας εργάζεται σε θέσεις που συνδέονται στενά με τον τομέα των σπουδών τους*, όπως π.χ. ως:

- Διευθυντής Πωλήσεων
- Διευθυντής Σχέσεων με τους Πελάτες
- Διευθυντής Κύριων Λογαριασμών (Key Account Manager)
- Ελεγκτής Πωλήσεων
- Διευθυντής Επιχειρησιακών Σχέσεων
- Διευθυντής Επιχειρησιακής Ανάπτυξης

*Τα αριθμητικά στοιχεία αφορούν στο 100% των αποφοίτων, για τους οποίους υπάρχουν διαθέσιμα δεδομένα από την έρευνα Hellenic American College Alumni Employment Survey 2024.

CAREER PATHS



Μασσαλίας 22, 10680 Αθήνα
Τηλ.: +30 210 3680950
info@haec.gr • www.haec.gr

 www.facebook.com/HellenicAmericanCollege

 <https://www.instagram.com/haecgr/>

 <https://gr.linkedin.com/company/hellenic-american-college>



436 Amherst St.
Nashua, New Hampshire 03063, USA
Τηλ.: +1 603 577 8700

info@hauniv.edu • www.hauniv.edu

 <https://www.facebook.com/HellenicAmericanUniversity>

 <https://www.instagram.com/haunivedu/>

 <https://www.linkedin.com/school/hellenic-american-university/>

Το Hellenic American College προσφέρει αποκλειστικά τα ακαδημαϊκά προγράμματα του Hellenic American University (New Hampshire, USA). Με την επιτυχή ολοκλήρωση των σπουδών τους, οι φοιτητές λαμβάνουν το πτυχίο τους απευθείας από το Hellenic American University.



Το Hellenic American University είναι πιστοποιημένο από την Επιτροπή Ανώτατης Εκπαίδευσης της Νέας Αγγλίας των ΗΠΑ (NECHE).

Όλα τα ακαδημαϊκά προγράμματα του Hellenic American University ελέγχονται θεσμικά, εγκρίνονται και τελούν υπό τη διαρκή αξιολόγηση της Αρχής Μεταδευτεροβάθμιας Εκπαίδευσης της Πολιτείας του Νιου Χαμπίρ που πλέον ονομάζεται Επιτροπή Ανώτατης Εκπαίδευσης.

Το Hellenic American College και το Hellenic American University κάνουν δεκτούς σπουδαστές ανεξαρτήτως φυλής, χρώματος, εθνικής και εθνοτικής καταγωγής, φύλου, σεξουαλικού προσανατολισμού, ηλικίας, θρησκείας, φυσικής αναπηρίας, ή της ιδιότητας του βετεράνου σε όλα τα δικαιώματα, προνόμια, προγράμματα και δραστηριότητες που παρέχονται ή είναι διαθέσιμα στους σπουδαστές.